



# “Sin un umbral de al menos dos euros, habrá presentaciones necesarias que desaparecerán”

Josep María Piqueras  
Director general de Kern Pharma

I. RUIZ-TAGLE  
Madrid

Josep María Piqueras, director general de Kern Pharma, desgranó para EG la actualidad política del sector y reveló la situación actual y el futuro que espera para su compañía.

**Pregunta. ¿Qué cambios espera que incluya la nueva OPR?**

Respuesta. El respeto del umbral mínimo, la no inclusión de productos que no estén comercializados de forma efectiva para el cálculo de los precios y algunas consideraciones en el cálculo de la dosis diaria definida por pura supervivencia de productos importantes.

**P. Sanidad ha dejado entrever que habrá umbral mínimo, ¿qué valor sería inaceptable?**

R. El valor mínimo deseable desde la industria se sitúa en los dos euros, si no habrá presentaciones necesarias que desaparecerán.

**P. ¿Es una solución el coste/tratamiento/día/ponderado?**

R. Es una pequeña mejora que aporta algo de sentido común a un criterio que no está recomendado ni por la OMS para establecer precios. Lo que tendría sentido sería eliminar este criterio. Un estuche, un prospecto, la mano de obra y el control de calidad cuestan lo mismo para una presentación pequeña que para una mayor.

**P. Tras la aprobación de la OPR, ¿existirán presentaciones que se comercialicen a pérdidas?**

R. Si el redactado se queda como está, es seguro que habrá presentaciones que se comercialicen a pérdidas y que desaparecerán.

**P. El RDL 16/2012 establece la discriminación positiva para el genérico pero algunas voces alertan de su posible inconstitucionalidad, ¿qué opinión le merece?**

R. Si fuera inconstitucional debería cambiarse. Necesitamos leyes que hagan sostenible nuestro sistema sanitario y los genéricos han ayudado muchísimo al ahorro en gasto farmacéutico.

**P. Tras dos o tres años de crecimiento del mercado de genéricos, en los últimos meses se está observando una ralentización. ¿A qué se debe?**



El director general de Kern Pharma, Josep María Piqueras, espera que todas las administraciones públicas entiendan que no pueden seguir debilitando uno de los sectores más productivo y que más contribuye al PIB español.

R. Es un efecto de inestabilidad del sector por las medidas de recorte del gasto farmacéutico, las reducciones en los precios, las subastas, los copagos, los problemas de tesorería para las farmacias... Todo está afectando a la industria, quizá menos a la de genéricos, pero también.

**P. ¿Cree que se revertirá esta tendencia?**

R. Esperemos que las administraciones entiendan que no pueden seguir debilitando a todo el sector. Soy optimista y espero que se tomen medidas amparadas en el sentido común para generar estabilidad en un sector que es el más productivo de España y de los que más contribuyen al PIB.

**P. ¿Cómo cerró Kern el 2012?**

R. Crecimos moderadamente,

lanzamos casi 30 referencias nuevas, llegamos a los 102 millones de unidades producidas y empezamos las obras de ampliación de nuestro almacén en Tarrasa.

**P. Kern ha rechazado participar en las subastas, ¿por qué?**

R. Las subastas rompen con un modelo de contención del gasto que funciona y solo contribuyen a generar inestabilidad, afectan a las

inversiones y perjudican el empleo estable en nuestras fábricas. Si otras comunidades siguen a Andalucía, la producción se acabará trasladando a países donde resulte más barata y muchas fábricas cerrarán. La industria del genérico quedará muy tocada.

**P. Las comunidades autónomas están manejando diferentes principios activos como equivalentes. ¿Cómo afecta esto a Kern?**

R. Las compañías de genéricos acercamos a la sociedad medicamentos cuya patente ha vencido a un precio más asequible. La consideración de diferentes principios activos como equivalentes implica que fármacos avalados científicamente como útiles a nuestra sociedad podrían dejar de ofrecerse en algunas comunidades autónomas. Esto nos afecta, pues reduce nuestra cartera de productos.

**P. ¿Se podría denominar equivalentes a productos con principios activos diferentes?**

R. Es una nomenclatura que no existe bajo la normativa actual. Hasta que la Aemps no dé una definición no lo sabremos. Son modelos propuestos con criterios más económicos que sanitarios.

**P. La última novedad es la vinculación de las actividades formativas a dichos algoritmos, ¿puede medrar en la formación continua del profesional sanitario?**

R. Todo lo que sea informar correctamente es bueno para la formación de los profesionales. Siempre teniendo en cuenta que informar de manera correcta implica contar con definiciones aceptadas por todos.

**P. ¿En qué medida afectará la falta de comercialización en Andalucía o las políticas de equivalente a Kern?**

R. Esperamos poder compensarlo con un aumento de nuestras exportaciones y con la diversificación del negocio, de manera que consigamos un impacto negativo mínimo o nulo.

**P. Con tantos recortes en la factura farmacéutica, ¿se plantea despidos?**

R. El espíritu de la compañía es el de retener siempre el talento. El pasado ejercicio incorporamos más de 30 personas y no nos planteamos ningún despido.

## “Nuestro objetivo es consolidar otras áreas de negocio”

**Pregunta. Hace meses se anunció el lanzamiento de iVascular, compañía en cuyo accionariado participa Kern Pharma. ¿Se está dando un viraje en el foco de la compañía?**

Respuesta. No es realmente un viraje, sino una diversificación más del Grupo Indukern, al que pertenecemos, y también de Kern Pharma, que puede aportar sinergias en otros ámbitos

no necesariamente ligados al mundo del medicamento genérico.

**P. ¿Cómo están funcionando los otros ámbitos de diversificación de la compañía?**

R. Ahora tienen un impacto pequeño porque el volumen de negocio que generan no es muy relevante. Vamos avanzando según las previsiones y paso a paso. En los próximos años, ire-

mos consolidando estas áreas de negocio.

**P. ¿Cómo está evolucionando su presencia en el ámbito hospitalario? ¿Qué previsiones tienen?**

R. Por el momento, aún somos pequeños en el ámbito hospitalario, pero vamos creciendo paulatinamente y esperamos seguir afianzando nuestra presencia.